

2

Les données pré-covid sur l'œnotourisme en Nouvelle-Aquitaine





















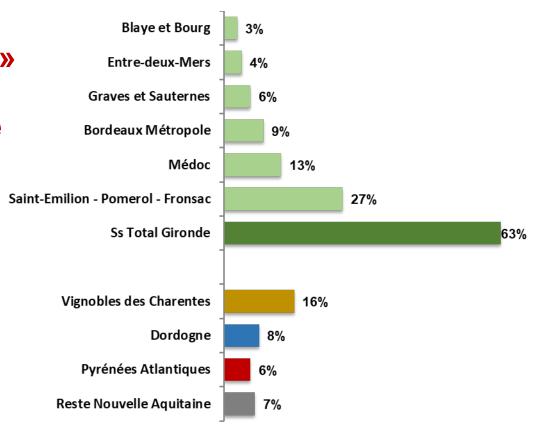




4,1 millions de visiteurs dont 3,1 millions « d'œnotouristes* » estimés en 2018, dont plus des deux tiers en Gironde

(Rappel données de cadrages : source enquête auprès de l'offre)

Une répartition similaire du nombre de visiteurs et de touristes :



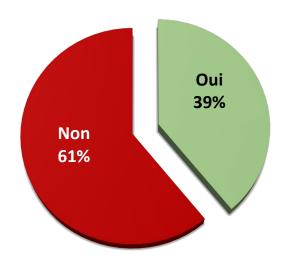
^{*}Un œnotouriste passe au moins une nuit en dehors de son domicile.

L'œnotourisme : une filière qui s'est professionnalisée

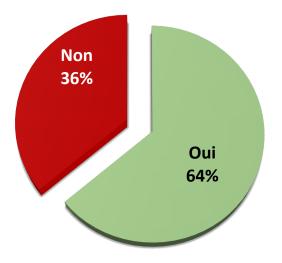
6 professionnels sur 10 accueillent du public sans rendez-vous.

Les deux tiers accueillent des groupes organisés en autocar.

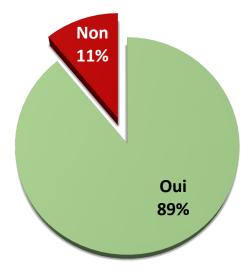
90% des professionnels disposent d'un lieu dédié à la dégustation



Recevez-vous du public uniquement sur rendez-vous ?

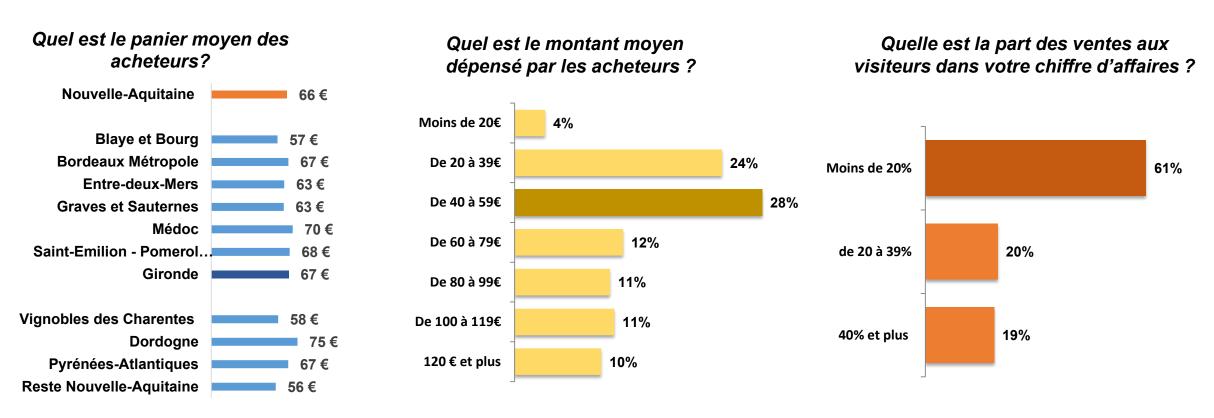


Recevez-vous des groupes organisés venus en autocar?



Disposez-vous d'un espace de dégustation dédié?

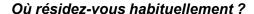
84% des visites génèrent un acte d'achat Une dépense moyenne de 66 € par acheteur

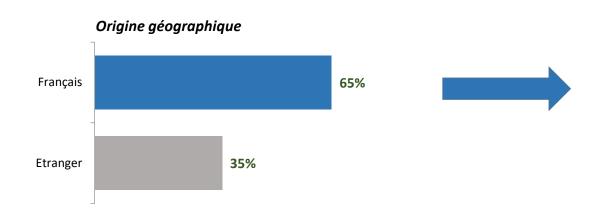


Quasiment tous les répondants (96%) pratiquent la vente à la propriété

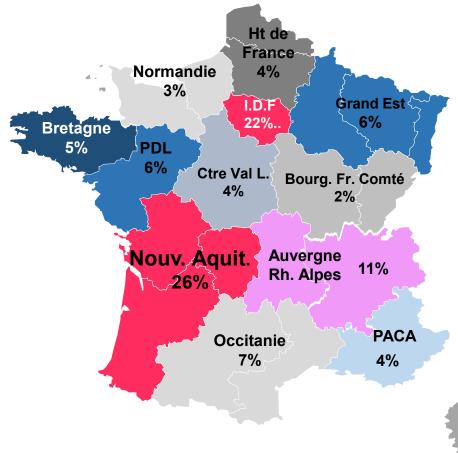
Près de 7 visiteurs sur 10 sont des Français...

Une prédominance de la clientèle régionale parmi les Français



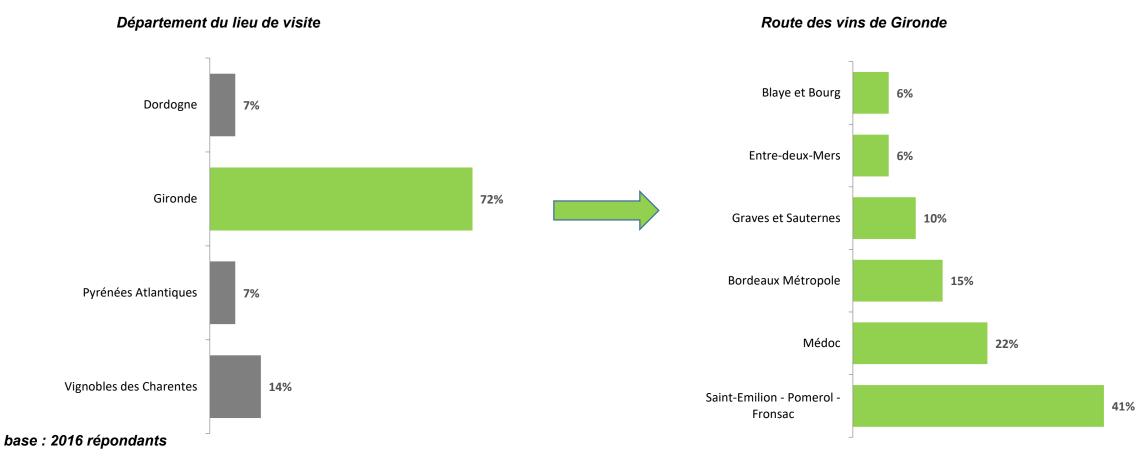


34% d'étrangers dans l'étude via les viticulteurs



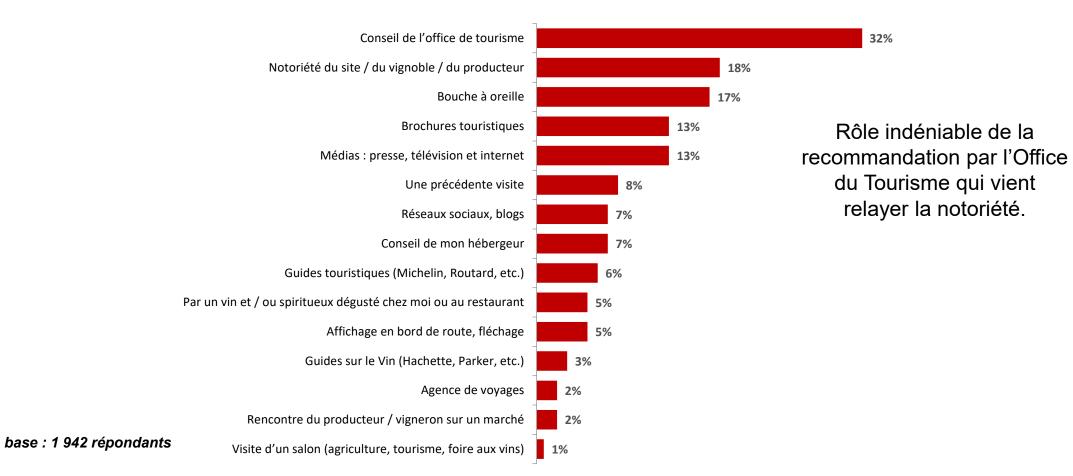
Région en France (base : clientèle française)

72% des visites en Gironde, particulièrement en Saint- Emilion-Pomerol-Fronsac



Conseils et notoriété, les clés du choix

Comment avez-vous connu le site sur lequel vous êtes présent aujourd'hui ?



Les raisons de la présence : « découvrir l'offre »





aux spiritueux

L'attractivité caractéristique du paysage et des villages viticoles est clairement plébiscitée dans un premier temps, mais il faut également compter avec l'intérêt majeur pour la dégustation.

62%

Signalons qu'un quart des répondants envisageait un achat au préalable de la visite.

base: 2016 répondants

8 visiteurs sur 10 en « self-organisation »



4%

3%

D'une visite achetée sur place (vous vous déplacez au sein d'un groupe constitué par un office de tourisme, une compagnie fluviale, ...)

D'une visite incluse dans un séjour/un circuit tout compris, acheté avant votre départ

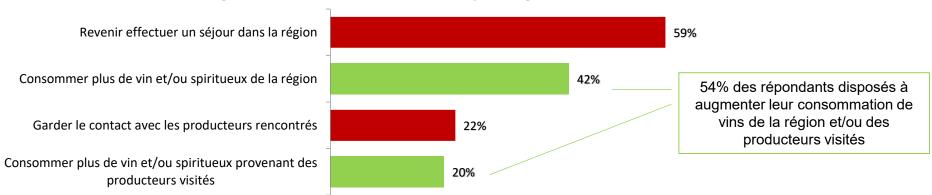
avant votre départ 5% base : 1 938 répondants (agence de voyages, internet, C.E)

16%

Département	Dordogne	Gironde	Pyrénées Atlantiques	Vignobles des Charentes	Région		
D'une visite organisée par vous-même (vous vous déplacez seul, en famille, entre amis et par vos propres moyens)	97%	74%	97%	93%	80%		
D'une visite achetée sur place (vous vous déplacez au sein d'un groupe constitué par un office de tourisme, une compagnie fluviale,)	0%	21%	1%	2%	16%		
D'une visite incluse dans un séjour/un circuit tout compris, acheté avant votre départ (agence de voyages, internet, C.E)	3%	5%	2%	5%	5%		
Total	100%	100%	100%	100%	100%		

6 visiteurs sur 10 reviendront, mais seulement 22% pensent garder le contact avec le producteur rencontré

Après cette visite ou ce séjour, pensez-vous...?



Département	Dordogne	Gironde	Pyrénées Atlantiques	Vignobles des Charentes	Région
Revenir effectuer un séjour dans la région	64%	59%	60%	57%	59%
Consommer plus de vin et/ou spiritueux de la région	39%	46%	34%	27%	42%
Garder le contact avec les producteurs rencontrés	24%	18%	33%	36%	22%
Consommer plus de vin et/ou spiritueux provenant des producteurs visités	19%	20%	17%	27%	20%
Sous total « disposé à augmenter sa consommation de vin ou spiritueux»	53%	57%	42%	47%	54%

base: 1 788 répondants